

Koopkoepel in 't kort

Zo loopt een samenaankoop

Zij kiezen voor Koopkoepel

raad & daad voor zorg & welzijn



koopkoepel *krant*





Koopkoepel in 't kort

Koopkoepel voor mij? Koopkoepel is uw partner in aankoopondersteuning voor organisaties uit de zorg- en welzijnssectoren. We zijn een vzw die erop doelt zijn leden bij te staan om een correcte aankooppolitiek te voeren, conform de toepasselijke wetgeving omtrent overheidsopdrachten.

Onze werking berust op vier pijlers: samenaankoop, netwerking, advies en opleiding.



Samenaankoop

Voor organisaties die gebonden zijn aan de wetgeving overheidsopdrachten is optimaal aankopen geen eenvoudige opdracht. We organiseren de samenaankoop van een zeer ruim aanbod diensten, gebruiks- en verbruiksgoederen. Inspraak van de leden en onze voeling met de sectoren enerzijds en ons engagement in de markt anderzijds zorgen ervoor dat we steeds het juiste product aan de juiste prijs kunnen aanbieden.

Netwerking

Op geregelde tijdstippen organiseert Koopkoepel activiteiten die leiden tot een sterker netwerk voor onze leden uit alle sectoren. Wij zetten hiervoor een intense samenwerking op poten – met zowel Zorgnet-Icuro als met het Vlaams Welzijnsverbond – op alle domeinen die enigszins met aankoop te maken hebben. Op regelmatige tijdstippen, en volgens noodzaak, geven we informatievergaderingen rond concrete dossiers. Daarnaast organiseren we driejaarlijks een leveranciersbeurs, aangevuld met relevante voordrachten en presentaties.

Advies

Leden kunnen ons ten allen tijde advies vragen over de wetgeving omtrent overheidsopdrachten. Wij lezen geen individuele overheidsopdrachten na, maar geven (bondig) advies over wat wel en niet mag en kan. Ook voor aankopen die buiten de wet vallen, mag u beroep doen op onze expertise, ervaring en netwerk om te vragen hoe u de zaken het best aanpakt.

Opleiding

Koopkoepel organiseert passende opleidingen rond de overheidsopdrachtenwetgeving. Bij een nieuwe of veranderde wetgeving die relevant is voor de sector, zorgen wij voor passende info. Daarnaast organiseren we ook een opleiding voor specifieke key-users (vb. keukenverantwoordelijken) binnen uw voorziening(en) over hoe aankopen optimaal georganiseerd worden. In de toekomst komen er nog interviews tussen aankoopverantwoordelijken en andere betrokkenen die een rol spelen in het aankoopproces.



Samenwerking en netwerken behoren tot het DNA van de leden van Zorgnet-Icuro. Voor Zorgnet-Icuro is Koopkoepel een waardevolle partner die de vlotte werking van onze ledenorganisaties ondersteunt. De wetgeving op de overheidsopdrachten kan dankzij Koopkoepel van een administratieve rompslomp omgezet worden in een kwaliteitbevorderend - en kostenbeheersend aankoopbeleid. De bundeling van expertise en procedurele professionalisering zijn de sleutelwoorden.”

Peter Degadt

Gedelegeerd bestuurder Zorgnet-Icuro

1987

Oprichting

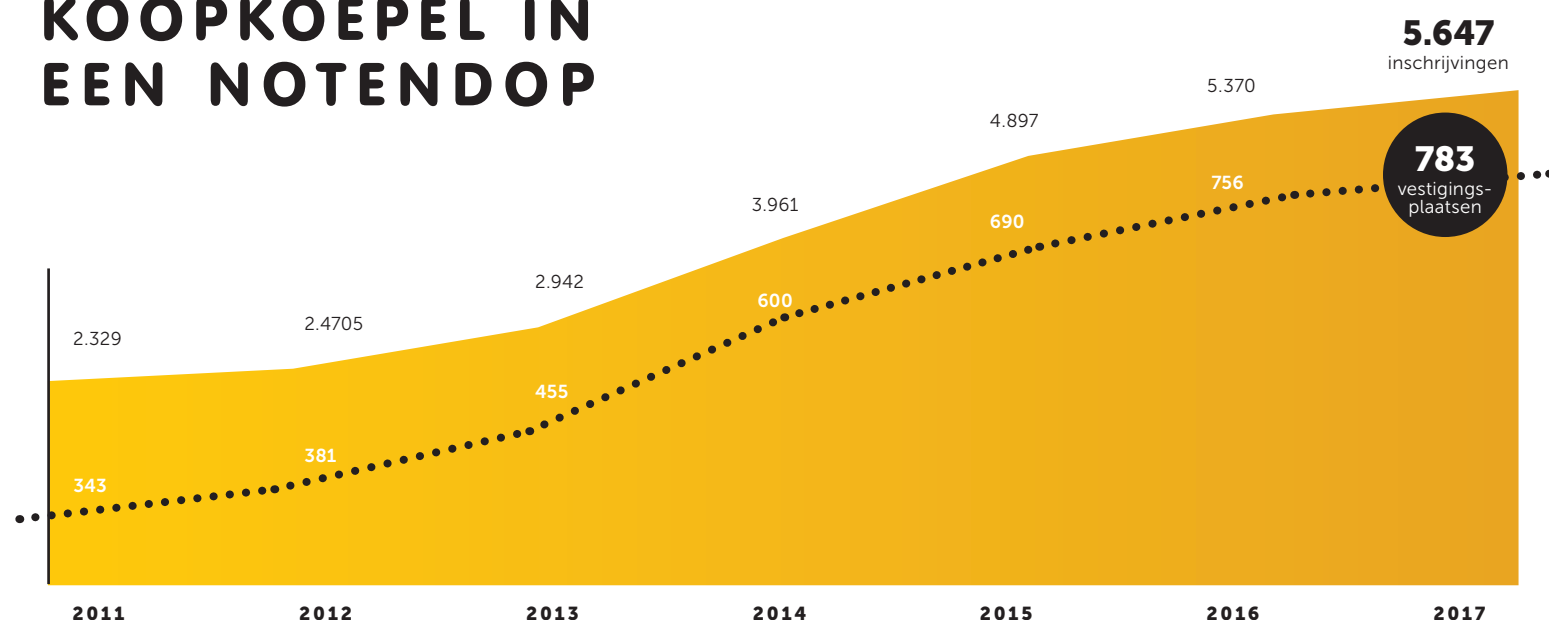
450

Leden

>50

Domeinen

KOOPKOEPEL IN EEN NOTENDOP



Samen aankopen?

Hoe gaat dat nu precies in z'n werk, een samenaankoop?
We nemen u stapsgewijs mee!



1. Vraag naar een bepaald goed of dienst.

Vanuit onze ledengroep komt de vraag naar een bepaald goed of dienst waar behoefte aan is binnen één of meerdere voorziening(en).



3. De Raad van Bestuur van Koopkoepel bespreekt de resultaten van het marktonderzoek en keurt goed of af.

Zij bespreken de conclusie van het marktonderzoek en oordelen of het opportuun is om deze opdracht aan te vatten. Zo ja, wordt een projectleider door de Raad van Bestuur aangesteld om – samen met de administratieve diensten – het project op te starten. Zo niet, wordt de vraag gemotiveerd afgewezen.



2. Marktverkenning: opstart marktonderzoek naar project.

Koopkoepel start het project met een marktonderzoek naar enkele belangrijke vragen: welke voorzieningen hebben behoefte aan dit goed of dienst? Is het interessant om dit project op te nemen als gegroepeerde opdracht, en zo ja: wat is de optimale vorm? Zijn er geschikte aanbieders, en zo ja: op welke manier zetten we dit best in de markt?



4. Bij goedkeuring zet de projectcommissie het project op de rails.

De projectcommissie vat de activiteiten aan en finaliseert gefundeerd om het project al dan niet te gunnen.

STAPPENPLAN

1. Kick-off meeting projectcommissie
2. Opmaak opdrachtdocumenten
3. Aanstellingsperiode voor de leden
4. Opdrachtdocumenten naar de leveranciers
5. Administratief nazicht van offertes
6. Beoordelen van offertes en aanvang testperiode
7. Formuleren gunningsvoorstel
8. Uitgebreid gunningsverslag gaat naar Raad van Bestuur
9. Gunning toegewezen
10. Tussentijds te evalueren



raad & daad voor zorg & welzijn

Koopkoepel als betrouwbare partner geeft ons als ziekenhuis meer tijd om bezig te zijn met onze core business. Samen bereiken we veel!

Francis Van Laere

Manager apotheek en aankoop, AZ Sint-Lucas Brugge



“Als chef-kok vind ik het belangrijk om mensen lekkere en gevarieerde voeding te kunnen aanbieden. Ik werk dagelijks met alle dossiers rond voeding zoals zuivel, vers vlees, verse groenten en fruit, droge voeding... en ik ben zeer tevreden met de keuze van deze producten. Ik zou iedereen aanraden om via Koopkoepel aan te kopen. Zelf volgde ik een cursus om aanbestedingen te kunnen opmaken, maar dit vergt veel tijd en energie. Je moet jezelf voor alles indekken en dat is niet zonder risico als het tot conflict komt met een leverancier. In dit geval staat Koopkoepel sterk en hoeven wij ons voor een beperkte bijdrage geen zorgen te maken indien iets fout loopt. Bijkomend voordeel: de aankooprijzen zijn sterker door de vele leden van Koopkoepel die intekenen. Het is dus een win-winsituatie, met een uitgebreid aanbod, goede prijszetting en veel zekerheid.

Koen Gardin

Chef-kok WZC Rustenhove, groep Heilige Familie

“Sinds maart 2016 werkt Allgro samen met Koopkoepel, een zeer positieve ervaring! Wij beleven Koopkoepel als een betrouwbare partner. De samenwerking en de omvang van het contract brengt heel wat voordelen met zich mee. Schaalvergroting, met als resultaat een betere prijs voor hetzelfde product en een verbetering van het logistieke proces zijn daar heel mooie voorbeelden van.

Annelies De Meyer

Allgro



“Als onafhankelijk woonzorgcentrum kunnen wij via Koopkoepel niet alleen intekenen op zeer interessante samenaankoopovereenkomsten, daarnaast ondersteunen ze ons met hun uitgebreide expertise en knowhow bij het zelfstandig opstellen van diverse overheidsopdrachten.

Jan Smolders

Directie WZC Witte Meren



“Bij Koopkoepel wordt met open geest constructief samengewerkt aan de projecten. Wij kunnen rekenen op voldoende omkadering en een goede ondersteuning, o.a. door een correcte briefing en informatiedoorstroming en goed uitgewerkte reflectiemomenten. De dossiers worden met kennis van zaken opgevolgd en er is steeds aandacht voor juiste communicatie.

Hilde Hemelsoen

Algemeen directeur Huize Sint-Jozef vzw



SAK werd Koopkoepel

SAK groeide uit tot een sterke partner in de zorg- en welzijnssector. Die continue expansie nodigde ons uit om - onder een nieuwe naam - het netwerk en het werkterrein verder te verruimen: Koopkoepel. Nog meer samen. Nog meer raad & daad voor zorg & welzijn.



Contact & info

www.koopkoepel.be
info@koopkoepel.be
T. 050 74 56 23

Ontmoet het team!



Hilde Quintens

47 jaar
Coördinator

/// Hilde is de Money Penny van Koopkoepel Head Quarters! Zij zorgt dat alle radertjes gesmeerd lopen en het administratieve hart klopt. Hilde is van alle markten thuis en draagt op verschillende gebieden graag haar steentje bij. Ze reageert steeds correct en vriendelijk en zoekt kansen om de tevredenheid van leden te verhogen. Hilde brengt energie en dynamiek in de groep. Humor en een vleugje satire zijn haar niet vreemd.

Door **Frank Vanneuville**, Directeur WZC
Meunyenckenhof, Koekelare
Voorzitter Raad van Bestuur Koopkoepel



Koen Viaene

54 jaar
Verantwoordelijke overheidsopdrachten

/// Koen heeft een hart voor de zorgsector. Ik moet nog een vraag rond de wetgeving overheidsopdrachten vinden waar hij het antwoord niet op weet. Zouden het zijn quizgenen kunnen zijn? Uiteraard past hij die wetgeving heel correct toe, maar houdt bij zijn dossiers niet alleen het strikt juridische kader in het oog, maar ook het effect voor de werkvloer- en voorzieningen. Zo correct als hij is met de wet, zo uitbundig durft hij vestimentair te zijn. Misschien mede door zijn outfits, maar als Koen in de ruimte is, dan heb je hem steeds gezien of gehoord.

Door **Sigrid Morel**, Aankoopverantwoordelijke
De Lovie, Poperinge
Lid Raad van Bestuur Koopkoepel



Patricia Desmet

49 jaar
Stafmedewerker overheidsopdrachten

/// Patricia begeleidt het dossier informatieveiligheid met heel veel aandacht voor het Koopkoepellid. Ze vormt de perfecte brug tussen het werkveld en de aanbieders. Ze weet snel de noden van de leden te identificeren, bewaakt deze criteria in het aanbod en begeleidt het dossier op een professionele en efficiënte manier.

Door **Peter Berghmans**, White Wire



koopkoepel
raad & daad voor zorg & welzijn