

WAT IS HET VERSCHIL TUSSEN EEN OVERHEIDSOPDRACHT EN EEN KOOPVOORDEEL?

In principe werkt Koopkoepel VZW enkel overheidsopdrachten uit.

Dit betekent dat Koopkoepel, samen met de projectcommissie en conform de regelgeving, een bestek schrijft en bekend maakt aan zijn leden op onze applicatie. Wij zetten de inschrijfperiode gedurende een bepaalde tijd open, de geïnteresseerde leden schrijven in, daarna wordt het bestek gepubliceerd, kunnen offertes ingediend worden en wordt de opdracht na de gunningsanalyse toegewezen.

Laattijdig inschrijven op een lopende opdracht is niet meer mogelijk; dit kan niet meer volgens de wetgeving overheidsopdrachten.

Koopkoepel werkt echter ook soms een 'koopvoordeel' uit.

Op deze dossiers kan je steeds inschrijven. Deze dossiers kan u vinden onder het dossiertype 'koopvoordeel'.

Het betreft hier dus geen overheidsopdracht, maar een onderhandelde offerte van een eerder exclusief product of dienst wat uitmondt in een samenwerkingsovereenkomst. Koopkoepel is hierbij geen betrokken partij, het contract wordt aangegaan tussen de aangesloten voorzieningen en de aanbieder rechtstreeks.

Koopkoepel zal het koopvoordeel enkel voor zijn leden bekend maken als

- * het aanbod van het product of de dienst volgens Koopkoepel een meerwaarde is voor de voorzieningen,
- * de voorziening de aankoop of samenwerking kan aangaan onder de drempel van de overheidsopdrachtenwetgeving, in het stelsel dus van de zogenaamde 'aangenomen factuur',
- * het aangeboden product of dienst zo exclusief is dat eigenlijk maar 1 leverancier dit kan aanbieden.

Overzicht van de huidige aanbiedingen

- Dienstroosterplanning – Toba HR Solutins

- Documentbeheer – Corilus
- Elektrotechnisch materiaal – Rexel
- Metaalwaren, bouwbeslag, gereedschappen ... - Lecot-Raeschelders
- Producten bij extreme verontreiniging en geurhinder – Laboratoire Huckert's
- Software overheidsopdrachten – Ordiges (Liaweb)
- Sanitair materiaal – Van Marcke
- Absorptiekoelkasten – Dometic GmbH